



Company Introduction

株式会社ユビキタスAI

2024年11月

Index

- 会社概要
- 注力テーマ・取り組み
- IR情報



会社概要

先進かつ優れたテクノロジーと
強固で幅広い顧客基盤を活かし、
製造業のお客様が必要とする
テクノロジーとサービスを提供します。



Ubiquitous AI
Exploring Everything

当社について

製造業のお客様が必要とするテクノロジーとサービスの提供

電子・電気機器を製造・開発する大手企業の企画・開発・設計部門を主要顧客とし、1,000社以上の顧客口座を持つ

ソフトウェア製品開発と商社機能、製品・サービス販売が中心、販売に必要な受託開発・サポートを行う

電子・電気機器開発に必要なソフトウェア部品と開発支援ツール（パソコンやスマホのアプリではない）

C言語を中心に、高いスキルを持つエンジニアチーム

海外スタートアップ・ベンチャーの最新技術を取扱い（約40年）

ユビキタスAIとはどんな会社？

■ 「伝説の天才プログラマー」が設立メンバー

- 元マイクロソフトの数名が立ち上げた会社です
- 創業者の一人、鈴木仁志さん（元CTO：最高技術責任者）は、
“日本のパソコン黎明期にマイクロソフトと提携”
“後のマイクロソフト日本法人設立”と、
多くの人材を輩出したアスキーという会社に在籍していました
- 世界初のラップトップコンピューター向けOSの開発時、
マイクロソフト創業者ビル・ゲイツとのプログラミング勝負に
鈴木さんが勝利し、ビル・ゲイツがプログラミングを辞めたという
逸話を持つ「天才プログラマー」です



鈴木仁志 フェロー
(創業者 元CTO)

詳しくはこちら⇒



創業エピソード

設立時の想い

- 「ユビキタス」が設立時の社名です
- 「ユビキタス」とは、あらゆるところに遍在する、というラテン語です
- 「ユビキタスネットワーク」
「ユビキタスコンピューティング」など、
あらゆる電子／電機機器がネットワークに
繋がる社会を実現するための技術を提供することを
目的として設立しました
- 「技術者がやりたいことができる」
「能力を最大限に生かせる」を、会社の存在意義の一つとしています



会社概要

■ 商号

株式会社ユビキタスAI

東証スタンダード上場 銘柄コード【3858】



■ 代表者

代表取締役社長 長谷川 聡

■ 資本金

14億8,348万円（2023年3月31日現在）

■ 事業内容

製造業顧客が必要とするテクノロジー・サービスの提供

■ グループ会社

株式会社ライトストーン

株式会社グレープシステム

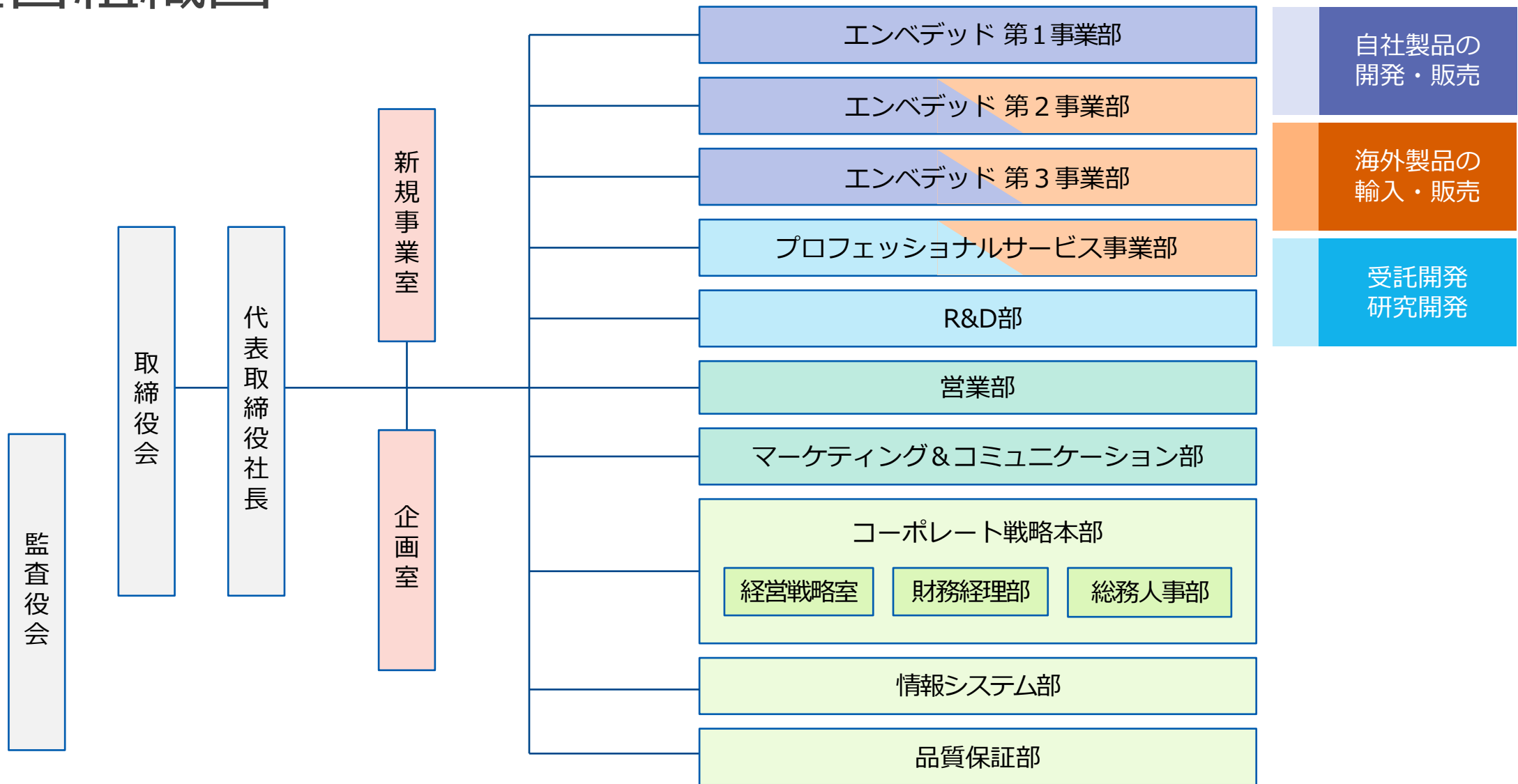
■ 営業所・事業所

本社	〒160-0023 東京都新宿区西新宿1-23-7 新宿ファーストウエスト17F
小杉事業所	〒211-0063 神奈川県川崎市中区小杉町1-403 武蔵小杉タワープレイス14F
大阪営業所	〒550-0004 大阪府大阪市西区靱本町1-4-2 プライム本町ビルディング3F
名古屋営業所	〒460-0008 愛知県名古屋市中区栄5-19-31 T&Mビル 3F-F
北九州ビジネスイノベーションセンター	〒802-0002 福岡県北九州市小倉北区京町3-1-1 セントシティ7F ATOMica北九州内

沿革

2001年	5月	元マイクロソフトのエンジニアを中心に株式会社ユビキタスを創業、組込みソフトウェア事業開始
2005年		大手ゲームメーカーに組込みネットワーク製品が採用
2007年	11月	JASDAQ NEO市場に上場（現在は東証スタンダード上場）
2010年	3月	高速起動ソリューション「Ubiquitous QuickBoot」を発売
2011年	10月	デロイト 2011年 日本テクノロジー Fast50に入賞
2012年	12月	株式会社村田製作所と資本・業務提携締結
2016年	4月	株式会社エイムを子会社化
2017年	4月	株式会社エーアイコーポレーションを子会社化
2018年	7月	株式会社エーアイコーポレーションを吸収合併、社名を株式会社ユビキタスAIコーポレーションに変更
2019年	10月	デロイト 2019年 日本テクノロジー Fast 50に入賞
2019年	12月	デロイト 2019年 アジア太平洋地域テクノロジー Fast 500に入賞
2022年	7月	社名を株式会社ユビキタスAI に変更
2023年	4月	株式会社ライトストーンを子会社化
2023年	10月	株式会社グレープシステムを子会社化
2023年	11月	北九州ビジネスイノベーションセンター開設
2024年	7月	小杉事業所開設
2024年	8月	株式会社エイムを吸収合併

経営組織図



経営スタッフ



代表取締役社長 長谷川 聡

国立大学法人九州工業大学 客員教授

1990年にダイヤモンドファクター株式会社（現三菱UFJファクター株式会社）入社。黎明期のオンライン決済に将来性を感じ、テクノロジー系キャリアへの転身を決意し、株式会社ジャストシステムを経て1999年株式会社デジオンのスタートアップに参画。資金調達、新規事業立ち上げを経験した後、取締役として経営参加。2008年から当社前身の株式会社ユビキタスで事業執行の要職を務め、2014年に取締役、2019年より代表取締役社長。ファイナンス業務経験とテクノロジー分野での事業経験が強み。



取締役 古江 勝利

1992年に日本モトローラ半導体セクター入社。後に分社化されたフリースケールセミコンダクタジャパンでは、長年プロダクトマーケティング、ビジネス開拓職に従事。2016年にソフトウェア業界に転身し、IARシステムズでマーケティングチームマネージャとして活躍。2021年から当社にて事業部長を務め、2022年に執行役員、2023年より当社取締役。エンベデッド第3事業部長 兼 R&D部長 兼 マーケティング&コミュニケーション部長。豊富なグローバルビジネス経験とB2Bマーケティングの知見が強み。



取締役 能城 博

1987年に日本アイ・ビー・エム株式会社入社。プリンターの設計エンジニア、生産技術エンジニアとして自動給紙機構や印字機構の設計開発、銀行担当システムエンジニアとして勘定系および情報系のデータベースを担当。1995年に海外の科学技術系ソフトウェアを販売する有限会社ライトストーン・インターナショナルを起業。2010年より株式会社ライトストーン代表取締役社長。ハードウェアおよびソフトウェアエンジニアとしての経験とソフトウェア販売業務での実績が強み。2024年6月より当社取締役を兼務。



**社外取締役
為廣 曉雄**

Noah International Taiwan Corp. 董事長
大塚資訊科技股份有限公司 取締役



**社外取締役
阿部 海輔**

公認会計士・税理士

Our Vision

Ubiquitous AI Group

Philosophy わたしたちの基本理念

この場、この時が、素晴らしい人生へとつながるように。
All for wonderful life

Principles 大切にする価値観

自社だけでなく、かかわるすべての人たちの利益を考えて行動する。
Grow Together

広い視野で世界を見つめ、テクノロジーへの好奇心をもちつづける。
Curious about Technology

自分なりでいい。挑戦を楽しみ、挑戦に拍手をおくる。
Embrace challenge

専門性をもった者同士が互いを尊重し、助けあい、高めあう。
Be professional

人にはもちろん、仕事や技術に対しても誠実に向きあう。
With integrity

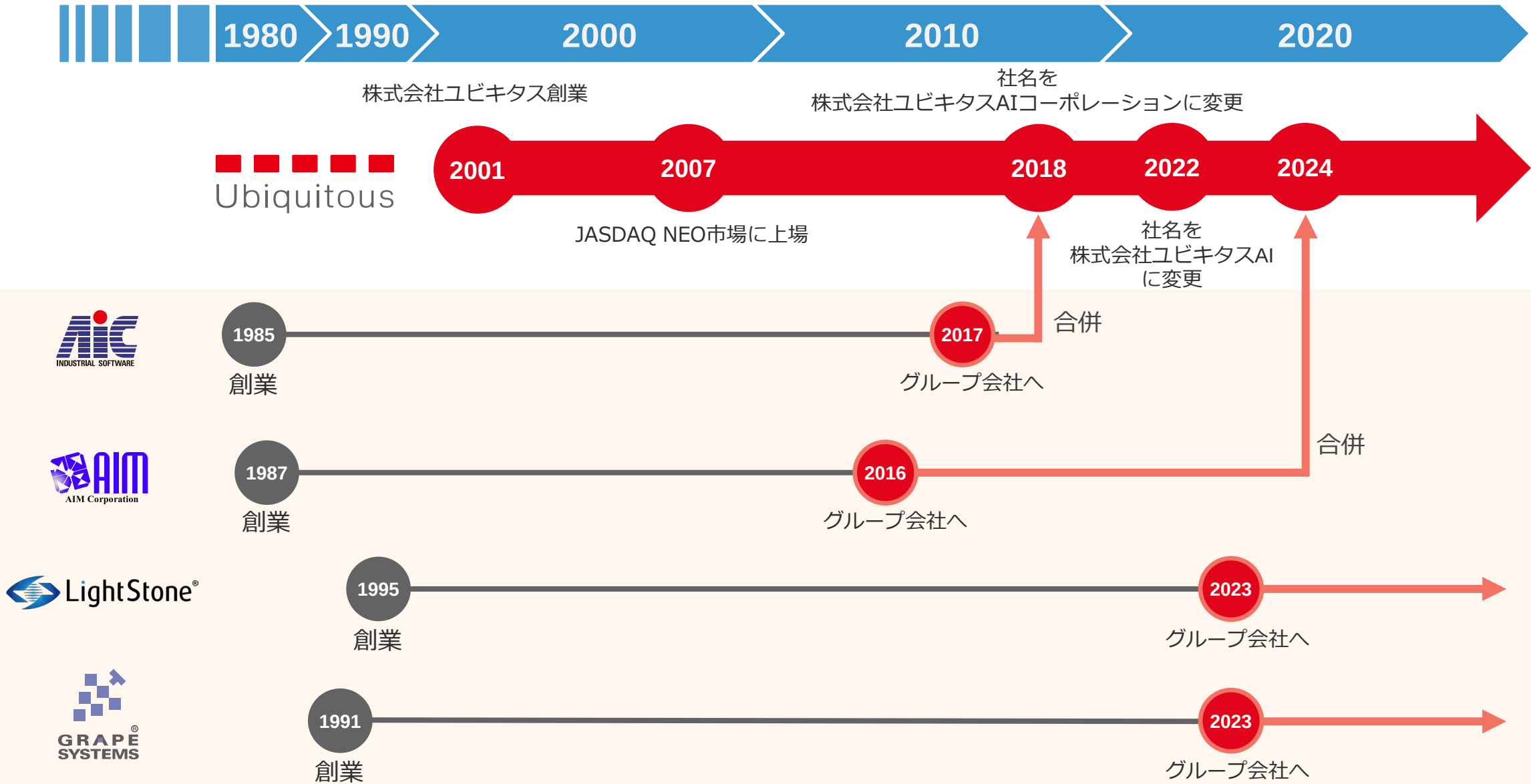
Purpose わたしたちの存在意義

先進かつ
優れたテクノロジーで、社会を進化させる。
Invisible Tech, Visible Change

Mission 成し遂げたいこと

最適なソフトウェアテクノロジーを、
あらゆるところに。
Software, Everywhere

グループ沿革



テクノロジーラインアップ

電子・電気機器開発に必要なソフトウェア、ツール、サービスを包括的に提供

仕様策定
機能検討
システム設計

コーディング
機能実装

システム検証
書き込み

< システムレイヤー >

- Linux/Android高速起動
- リアルタイムOS
- BIOS

< 開発支援・品質向上ツール >

- ファジング、ペネトレーション試験
- 静的コード解析
- バイナリSCA（SBOM作成）
- 車載ECUソフトウェア開発
- ECUリアルタイムシミュレーション
- マルチECUタイミング検証

< デバッグ・書き込みツール >

- フラッシュプログラマ
- ROMライター

< ミドルウェアレイヤー >

- デジタルインターフェース
USB, SD, Wi-Fi, Bluetooth etc.
- ネットワークプロトコルスタック
- セキュリティライブラリ
TPM, 暗号ライブラリ, TLS/DTLS, DRM
- ファイルシステム
- アプリケーションプロトコルスタック

< サービス・トレーニング >

- IoT機器セキュリティ検証
- 開発・実装支援
- 技術コンサルティング
- 受託開発
- ECU制御ソフトウェア開発者育成
- AI / DX人材育成

< アプリケーションレイヤー >

- HMI
- マルチメディア
- 組込みデータベース
- ネットワークマネジメント
- デバイスライフサイクルマネジメント

< AI >

- エッジAIライブラリ
- ディープラーニング
- AIモデル最適化



製品ラインアップ：車載

CASE（Connected、Autonomous、Shared & Services、Electric）によって進化・変化するモビリティ製品開発に必要なソリューションを提供

インフォテインメント/情報系ソフトウェア開発

Linux/Android高速起動

Ubiquitous QuickBoot

コネクティビティ

Ubiquitous Wi-Fi SDK

Bluetooth SDK (BlueSDK)

USBプロトコルスタック (HE-USB)

セキュリティ/暗号ライブラリ

Ubiquitous Securus

Ubiquitous DTCP/HDCP

Ubiquitous TPM Security

暗号ライブラリ (HE-CRYPTO)

Linux, RTOSとTEE※の共存

SafeG / SafeG64

※Trusted Execution Environment

車室内ボイス環境構築

車載専用ノイズ/エコーキャンセラー
(BdSound S2C-A)

インフォテインメント

Gracenote CDDDBポーティングサービス

YOMIデータコンテンツライセンス

OTAアップデート

OMA-DM、LWM2M クライアント

ストレージ

Ubiquitous DeviceSQL

電源断対応ファイルシステム
(Reliance Nitro/FlashFX)

SD/SDIOドライバ

スマートフォンミラーリング

Ubiquitous Miracast SDK

Mirroring SDK

ECU/制御系ソフトウェア開発

車載ネットワーク/ECU向け

暗号ライブラリ (HE-CRYPTO)

TLS (Ubiquitous TLS、HE-TLS)

IPSec (HE-IPSec)

品質向上支援/開発支援ツール

静的解析ツール (CodeSonar)

ソフトウェアコンポジション解析 (CodeSentry)

ECU開発シミュレーションツール (GSIL)

ECUタイミング検証 (chronSUITE)

カバレッジ測定 (Testwell CTC++)

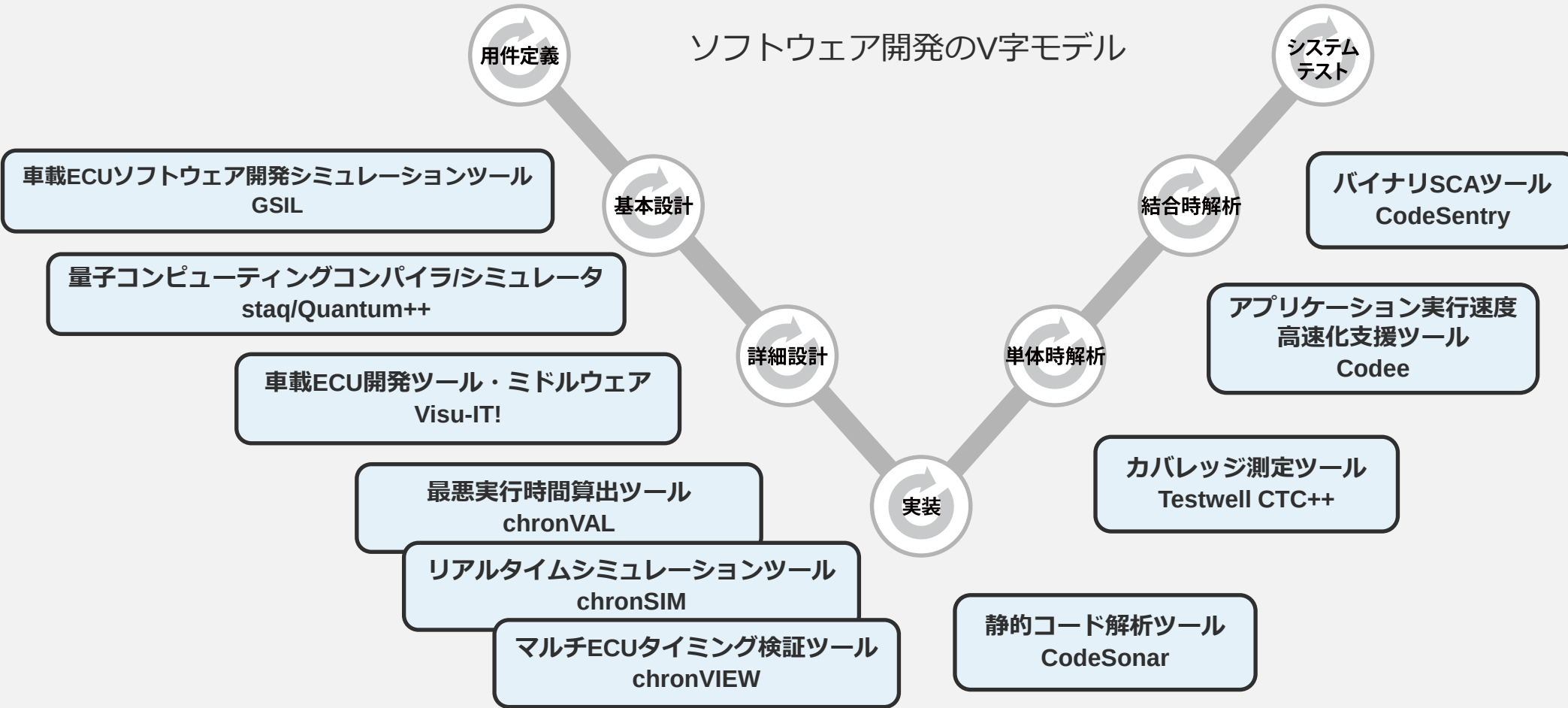
ECU変数管理システム、ミドルウェア (Visu-IT!)

セキュリティ脆弱性検証ツール・サービス (beSTORM)

製品ラインアップ：開発支援・品質向上ツール

ソフトウェア規模の増大や複雑化へ対応し生産性を向上

ソフトウェア開発のV字モデル



「セキュア」で「高品質」なソフトウェア開発のための当社製および海外製ツール・サポートを包括的に提供

製品ラインアップ：AI

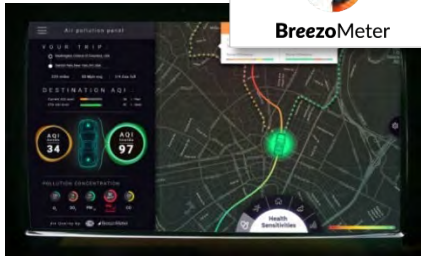
課題と目的に応じたさまざまな提案が可能

brighter AI



AI画像処理に利用可能な映像匿名化

BreezeMeter



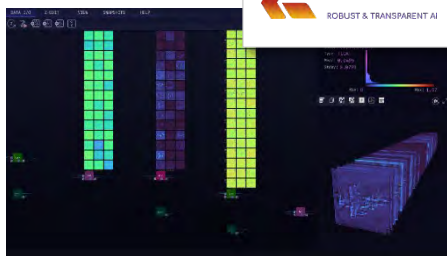
AIによる大気質解析

Deeplite



ディープラーニングモデル最適化

ZETANE
ROBUST & TRANSPARENT AI



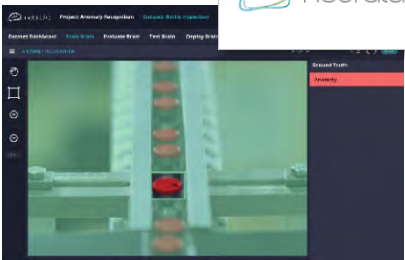
AIのロバスト性向上支援

EXONO^{AI}



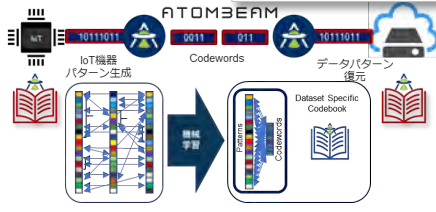
自己学習が可能なエッジAI

neurata



AIによる外観検査プロセス自動化

ATOM3BEAM®



AI特許技術でデータ伝送量削減

幅広い分野に向けて、用途に応じた最適な商材を提供

製品ラインアップ：AI

海外パートナー製品に加え、AIスタートアップ・ベンチャーとの連携により取り組み強化を推進

海外パートナー製品に加え、AIスタートアップ・ベンチャーとの連携により取り組み強化を推進中

海外パートナーの充実した組込み向け AIソリューション

外観検査

タッチレスUI

ロバスト性向上

大気質解析

映像匿名化

データ伝送量削減

brighterAI



Deeplite



EKXONO

neurala

ATOM BEAM

国内AIスタートアップ・ベンチャーとの連携強化

Machine Vision

AIプロフェッショナルサービス

ML Ops

DXデバイス

音声認識

AI/DX人材育成・経支援営

レコメンデーション



+ zero



WESTUNITIS

SASSOR

海外の充実した製品群に加え、国内スタートアップ・ベンチャーとの連携によりプロフェッショナルサービスも含めて顧客支援体制を強化

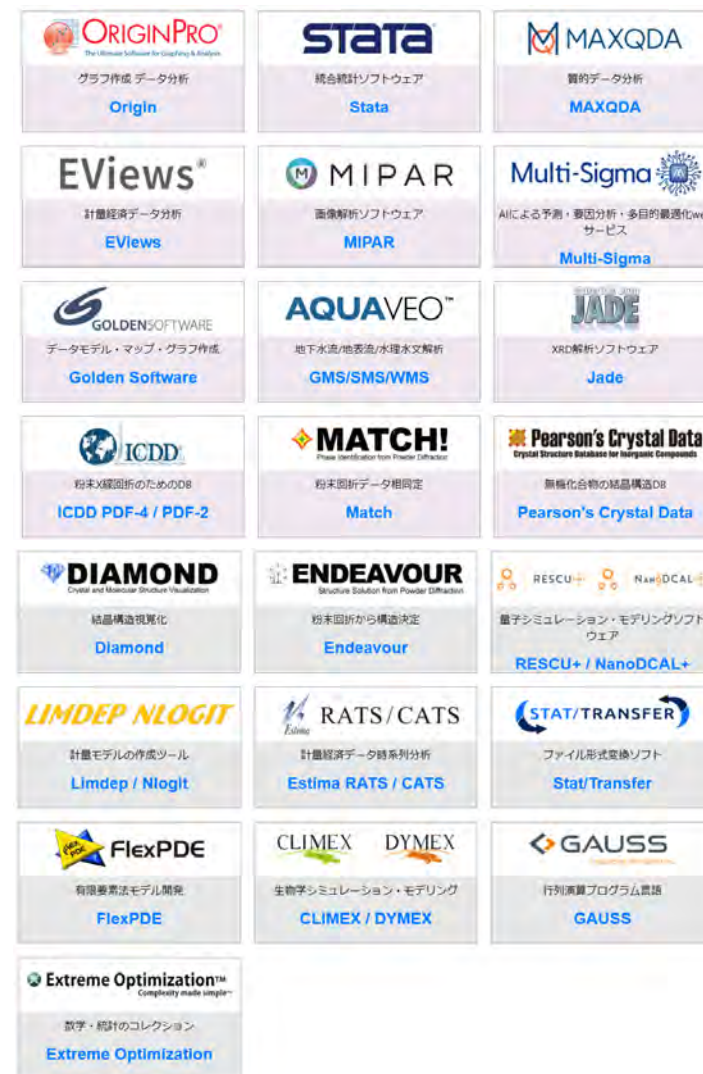
取扱い海外パートナー

主要パートナー 33社、100製品以上をラインアップ



- 社名 株式会社ライトストーン
- 所在地 <本社> 〒101-0031 東京都千代田区東神田2-5-12 龍角散ビル7F
- 資本金 2,450万円（2024年3月31日現在）
- 代表取締役社長 能城 博
- 事業内容 科学技術系ソフトウェアの輸入販売および日本語化、ソフトウェアの開発・カスタマイズ、ソフトウェアの解説書出版、ソフトウェアの操作講習・トレーニング
- 販売先 教育機関（大学・高専）、政府系研究機関、一般企業
- 沿革
 - 1995年3月 有限会社ライトストーン・インターナショナルとして創業
 - 1996年1月 本社を東京都葛飾区に移転
 - 2001年3月 商号を株式会社ライトストーンに変更
 - 2002年4月 研究用ソフトウェア受託開発サービス開始
 - 2004年10月 セミナーサービスを開始
 - 2006年6月 本社を東京都墨田区に移転
セミナールームにてセミナーの提供開始
 - 2016年10月 本社を東京都千代田区に移転
 - 2023年4月 ユビキタスAIの100%子会社化

■ 取り扱い製品一覧



グループ会社：株式会社グレープシステム



- 社名 株式会社グレープシステム
- 所在地 <本社> 〒211-0063川崎市中原区小杉町1-403 武蔵小杉タワープレイス14F
- 資本金 9,850万円（2024年3月31日現在）
- 代表取締役社長 長谷川 聡
- 事業内容 組み込み機器関連のソフトウェア製品の開発、販売、サポート
組み込み機器向け輸入ソフトウェアの販売・技術サポート
印刷関連ソフトウェアおよびバーコードソフトウェア製品の開発、販売、サポート
上記に関連した受託開発およびコンサルティング業務全般

- 販売先 国内の家電メーカー、産業機器メーカー、医療機器メーカーなど

■ 沿革

- 1991年7月 横浜市にて会社設立
- 1991年8月 盛岡市、大阪市に事業所開設
- 1995年5月 リアルタイムOS販売開始
- 1998年5月 組み込みミドルウェア「GRAPEWARE」発売
- 1999年4月 プリントシステム開発キット「GR-PDK」他発売
- 2000年5月 本社を横浜みなとみらい地区に移転
- 2011年4月 音声コード関連製品およびソリューションの提供開始
- 2017年3月 岐阜市に事業所開設
- 2017年10月 つくばみらい市に事業所開設
- 2022年3月 ユビキタスAIと資本・業務提携
- 2023年10月 ユビキタスAIの100%子会社化
- 2024年7月 本社を横浜みなとみらいから川崎市中原区に移転

自社開発ソフトウェア

GRAPEWARE



音声コード「Uni-Voice」

JAVIS（日本視覚障がい情報普及支援協会）が開発した漢字を含む文字データを約800文字記録できる、携帯電話対応2次元バーコード



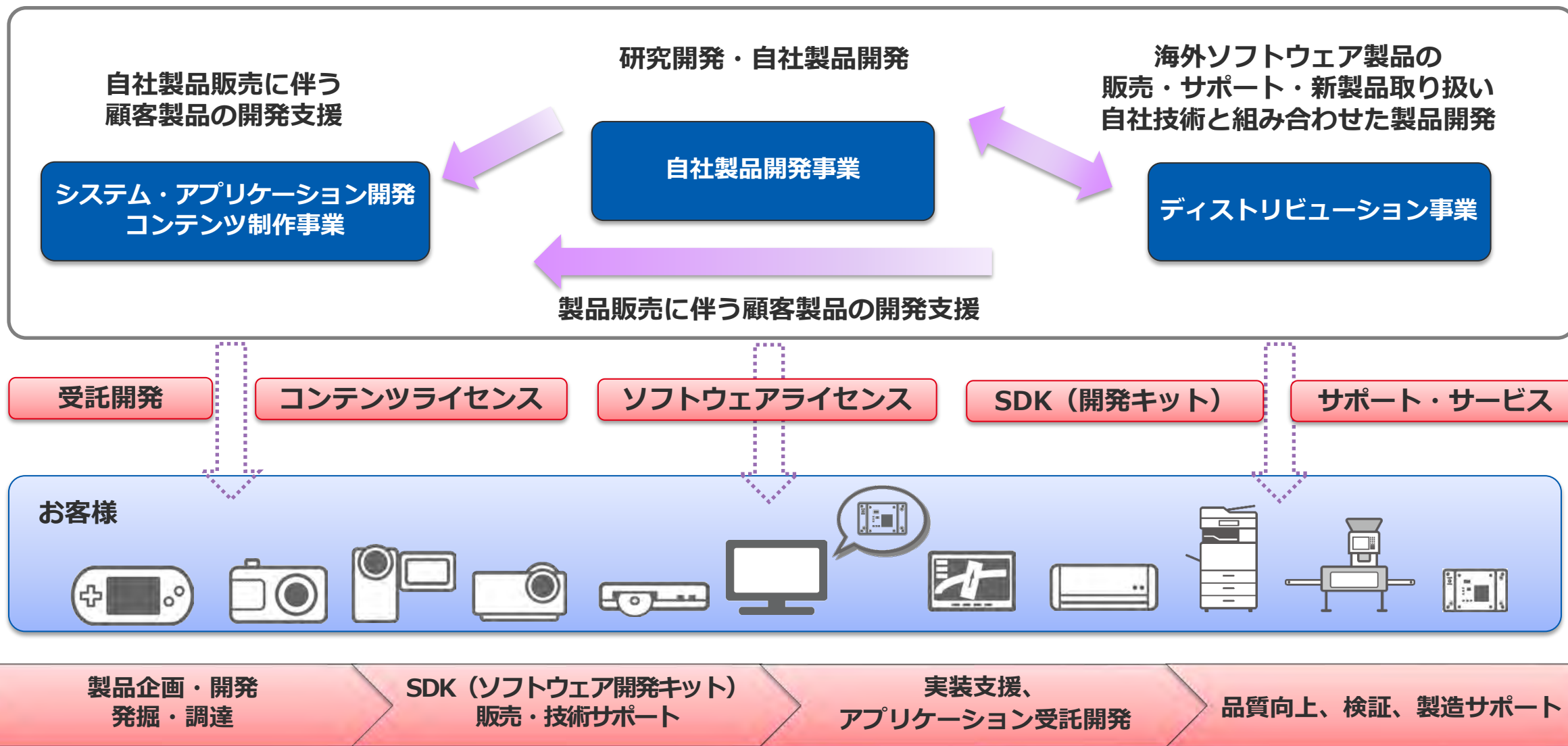
マイナンバー通知文書
年金定期便
押しボタン式信号機

海外製ソフトウェアの販売とサポート



ビジネスモデル

グループ会社全体で製品開発から量産までに必要な要素をカバー





注力テーマ・取り組み

コロナ禍で変化が顕在化したビジネス環境への対応



Ubiquitous AI
Exploring Everything

Re-innovation

強みを認識し、視点を変える

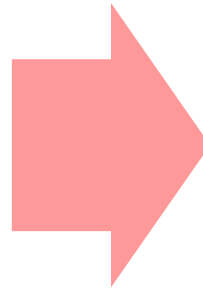
「自社の強み」の再認識

実装技術

取引先数

取扱製品

Brand



変化に対応した拡販施策見直し

Web拡販強化

ソリューション

組織力強化

営業部門強化

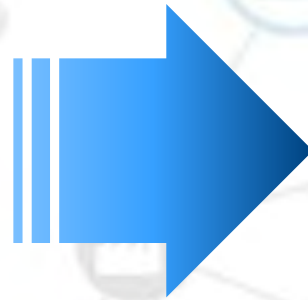
当社の強み

- 組込みソフトウェア
- 高いエンジニアスキル
- ソフトウェア実装技術
- 多種多彩な取り扱い製品
- メーカー＋商社
- 大手製造業中心の顧客基盤
- 海外パートナー
- ブランド・信頼・案件実績

Scope of Business Next Decade



組込みソフトウェア
開発・販売会社



製造業顧客が必要とする
テクノロジー・サービスを
提供する会社

多数の大手製造業顧客との取引実績を基盤にした ビジネスプラットフォームによる事業機会の創出



B2Bテクノロジースタートアップの
最新テクノロジーの提供



幅広いニーズに応える
多種多様な製品・サービスを提供



顧客にとって高い価値をもたらす
「良いモノ」を提供



顧客基盤と製品開発ノウハウを
活かした「場」と「しくみ」を提供



ベンチャー・スタートアップ・
学術機関と連携



インベスターと連携し、
ベンチャー・スタートアップの
成長を支援

海外パートナー：日本顧客への販売、ユビキタスAI取り扱い製品・サービスの海外向け販売

国内ベンチャー・スタートアップ：製造業向け販売・資本提携、組込みソフトウェア製品の共同開発・製品化支援

学術機関：製造業向け販売・研究支援、組込みソフトウェア製品の共同開発・製品化支援

ベンチャー・キャピタル・インベスター：製造業を顧客とする投資先スタートアップ・ベンチャーの製品・サービスの販売

エンジニアリングパートナー：製品販売を通じた開発案件での連携

HEXAGON（ラテン語）：六角形、安定と調和
六角形＝亀甲：長寿、健康、金運
社員、顧客、パートナー、関わる人の全てに長期安
定と調和、金運をもたらす事業基盤に

HEXAGON Update - 取組状況

賛同企業・団体：**89** (2024/10/31現在、HEXAGON発表2022/6/22 ~ 28ヶ月、一部連携団体含む)

紹介による良い
「ご縁」のつながり

販売連携・事業連携
共同開発

資金調達・出資機会紹介

スタートアップ間連携

スタートアップ向け
支援プログラム



HEXAGON Next Stage

■ New Concept

- 製造業向けから製造業を軸とした「B2B Tech Biz Platform」へ

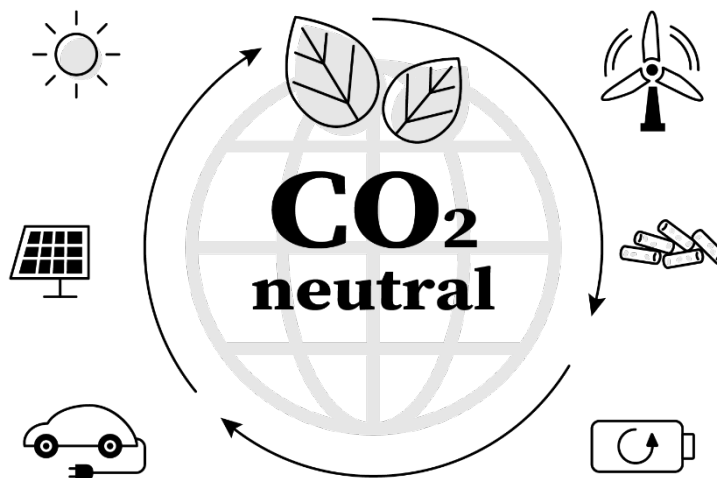


注力テーマ：カーボンニュートラルへの貢献

2030年には300～400億台が普及していると言われるIoT機器において、当社の提供する技術・商品が1台あたりの電力消費を抑えることによって膨大な電力量の削減につながりカーボンニュートラル社会の実現に貢献



起動時間を短縮するために機器の電源を完全に切ることが出来なかった問題を、高速起動ソリューション QuickBootによる起動時間短縮によって待機電力ゼロを実現。



組込みLinuxベースで設計されたIoT機器をリアルタイムOSベースのRTOS IoT Enablerに置き換えることによって省リソースで動作する省電力のシステムを実現。



肥大化したAIのモデルを最適化することでCPUやGPUの稼働率低減に寄与。対象によってはGPUが不要となり、一層の電力使用量の削減を実現。

AI技術で通信データを圧縮し、通信時に発生する電力量を抑制。



注力テーマ：進化する自動車開発に必要な製品ラインアップの充実

CASE (Connected, Autonomous, Shared&Services, Electric) への進化を幅広いソフトウェアソリューションでサポート

インフォテインメント/情報系ソフトウェア開発

Linux/Android高速起動

Ubiquitous QuickBoot

コネクティビティ

Ubiquitous Wi-Fi SDK

Bluetooth SDK (BlueSDK)

USBプロトコルスタック (HE-USB)

セキュリティ/暗号ライブラリ

Ubiquitous Securus

Ubiquitous DTCP/HDCCP

Ubiquitous TPM Security

暗号ライブラリ (HE-CRYPTO)

Linux, RTOSとTEE※の共存

SafeG / SafeG64

※Trusted Execution Environment

車室内ボイス環境構築

車載専用ノイズ/エコーキャンセラー
(BdSound S2C-A)

インフォテインメント

Gracenote CDDDBポーティングサービス

YOMIデータコンテンツライセンス

OTAアップデート

OMA-DM、LWM2M クライアント

ストレージ

Ubiquitous DeviceSQL

電源断対応ファイルシステム
(Reliance Nitro/FlashFX)

SD/SDIOドライバ

スマートフォンミラーリング

Ubiquitous Miracast SDK

Mirroring SDK

ECU/制御系ソフトウェア開発

車載ネットワーク/ECU向け

ISO26262 ASIL-D対応車載統合ECU向け

ハイパーバイザー (COQOS Micro SDK)

暗号ライブラリ (HE-CRYPTO)

TLS (Ubiquitous TLS、HE-TLS)

IPSec (HE-IPSec)

品質向上支援/開発支援ツール

静的コード解析ツール (CodeSonar)

ソフトウェアコンポジション解析 (CodeSentry)

ECU開発シミュレーションツール (GSIL)

ECUタイミング検証 (chronSUITE)

カバレッジ測定 (Testwell CTC++)

ECU変数管理システム、ミドルウェア (Visu-IT!)

セキュリティ脆弱性検証ツール・サービス (beSTORM)

注力テーマ：IoTセキュリティ課題への対応

ソフトウェア・ライフサイクル全般にわたるセキュリティ確保をサポート

デバイスライフサイクルマネジメント

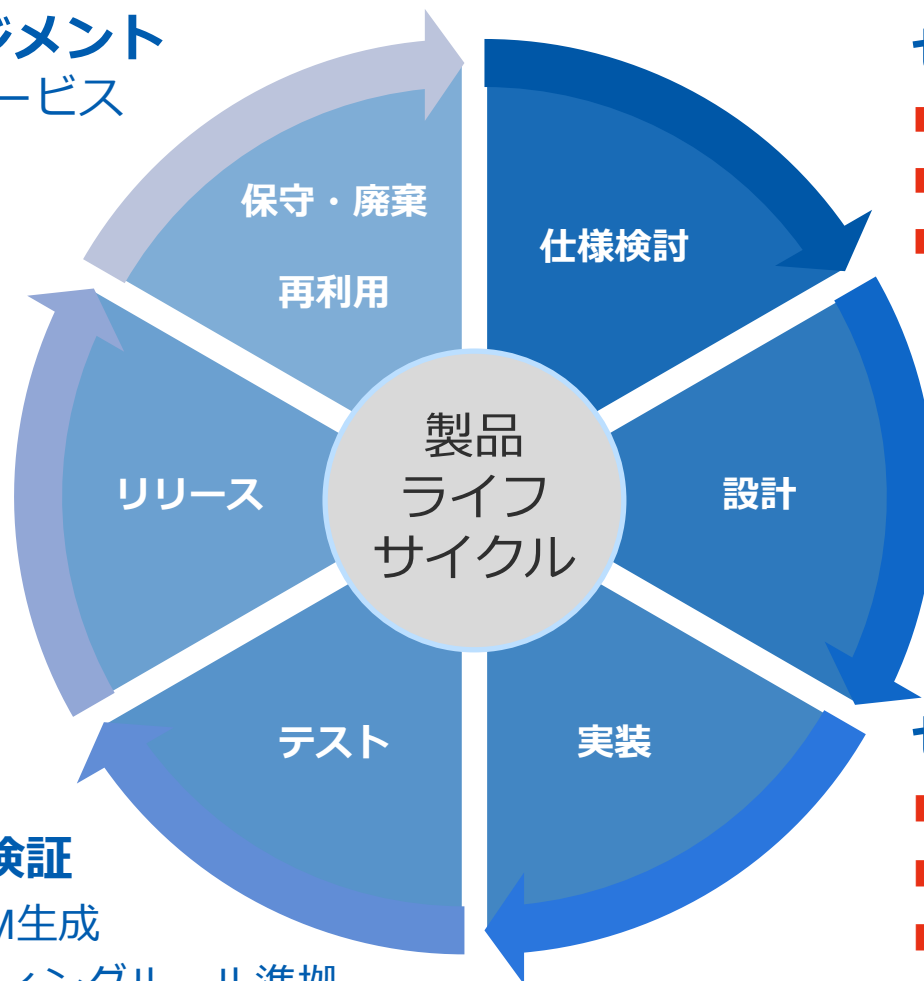
- セキュアなIoTデバイス管理サービス

IoT機器の脆弱性検証

- DAST
 - － ファジング試験
 - － ペネトレーション試験
- ガイドライン適合
- 検証サービス（第三者検証）

ソフトウェア品質向上・脆弱性検証

- SCA：バイナリ解析によるSBOM生成
- SAST：静的コード解析、コーディングルール準拠



セキュリティコンサルティング ※

- 脅威分析
 - ガイドライン適合
 - サイバーレジリエンス対応
- ※提携コンサルティングパートナーを紹介

機密情報保護

- 重要ファイル転送プラットフォーム（脱PPAP）

セキュリティ対応ミドルウェア

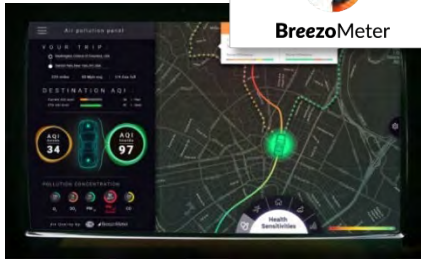
- MISRA-C準拠組み込み暗号ライブラリ
- TPMチップ向けソフトウェアスタック
- 耐タンパ鍵管理と秘匿データ・コンテンツ保護ソリューション

注力取り組み：AI

エッジAI関連製品ラインアップの強化



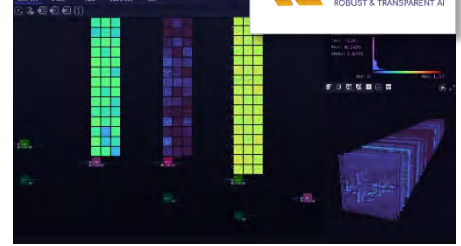
AI画像処理に利用可能な映像匿名加



AIによる大気質解析



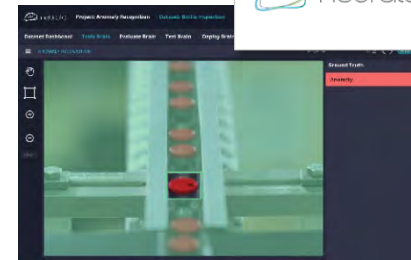
ディープラーニングモデル最適化



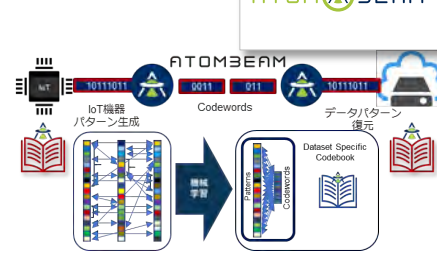
AIのロバスト性向上支援



自己学習が可能なエッジAI



AIによる外観検査プロセス自動化



AI特許技術でデータ伝送量削減

幅広い分野に向けて、用途に応じた最適な商材を提供

注力取り組み：AI

海外パートナー製品に加え、AIスタートアップ・ベンチャーとの連携により取組み強化を推進中

海外パートナーの充実した組込み向けAIソリューション

外観検査

タッチレスUI

ロバスト性向上

大気質解析

映像匿名化

データ伝送量削減

brighter AI



Deeplite



EKXONO AI

neurala

ATOM BEAM

国内AIスタートアップ・ベンチャーとの連携強化

Machine Vision

AIプロフェッショナルサービス

ML Ops

DXデバイス

音声認識

AI/DX人材育成・経支援営

レコメンデーション



+ zero



WESTUNITIS

SASSOR

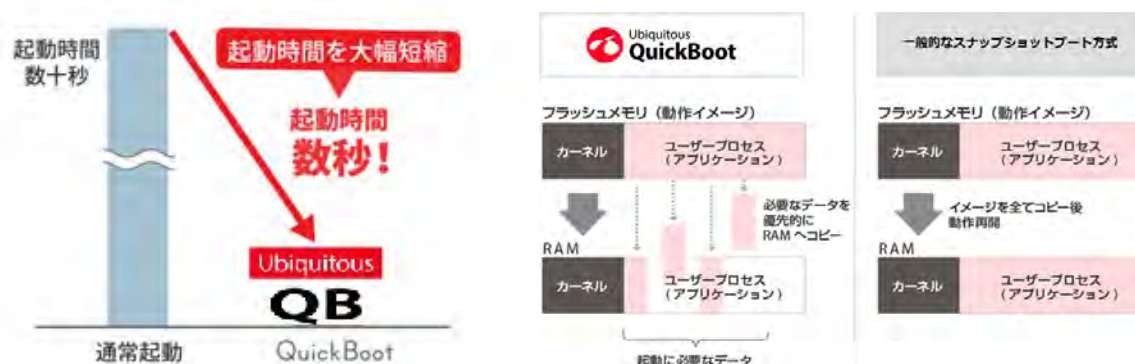
海外の充実した製品群に加え、国内スタートアップ・ベンチャーとの連携によりプロフェッショナルサービスも含めて顧客支援体制を強化

注力取り組み：Linux/Android高速起動

Ubiquitous QuickBoot

主力製品として順調に出荷数伸長

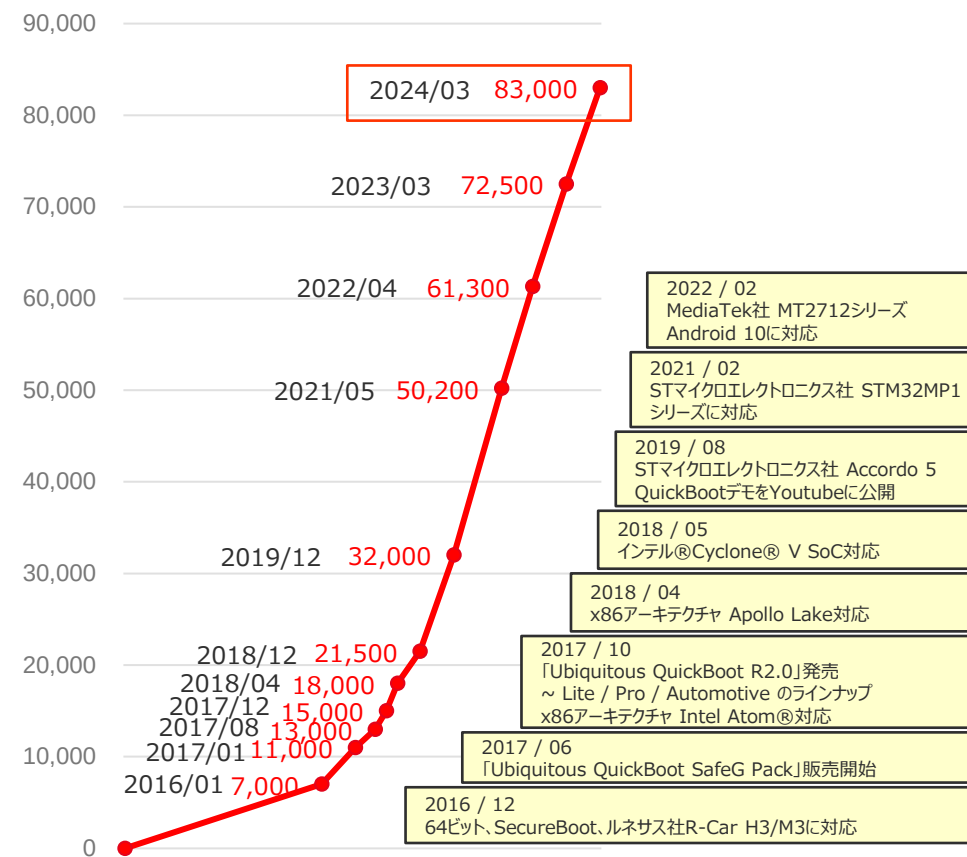
2024年3月期 累計出荷8千万台を突破



導入効果	アプリケーション例
記録・監視など、各種処理をすばやく開始	監視カメラ デジカメ ドライブレコーダー
ユーザーの起動待ちストレスを軽減	カーナビ テレビ パソコン、各種操作卓
すぐ起動できるから、待機電力ゼロでの運用が可能	モバイルルーター 電子ブック 複合機、プリンタ
製品検査時の1台あたり検査時間短縮で生産性向上	検査治具 製品の生産

2012年5月
基本特許取得済

累積ライセンス数の遷移



次世代主力プラットフォーム対応、海外販売拡大を注力ポイントとして取り組み中

注力取り組み：車載ECUソフトウェア開発

エー・アンド・デイ社との共同開発による 車載ECUソフトウェア開発向けシミュレーションツール「GSIL」



ユビキタスAIコーポレーション

- 車載向けソフトウェア製品の取り扱い
- ソフトウェア開発向け検証ツール
 - ソフトウェア品質向上支援ツール
 - 各種OS・ミドルウェア製品
- 30年を超える販売サポート実績

エー・アンド・デイ

- 車載向けハードウェア製品の取り扱い
- 自動車関連の試験ソフトウェアiTest
 - 実ECU検証のHILS製品
 - さまざまな計測・制御システム
- 高精度な電子計測機器を提供



ECU制御ソフトウェア開発者向け
学習パッケージ「GTrainer」

実機を使用せずPCで完結したソフトウェアシミュレーション

SILS (Software In the Loop Simulator : 本製品)

ハードウェアが存在しない早期フェーズでの検証着手
ソフトウェアのみで構成され検証工程のコストを低減
開発様式の多様化（リモート）に応じた、1人1台の利用環境



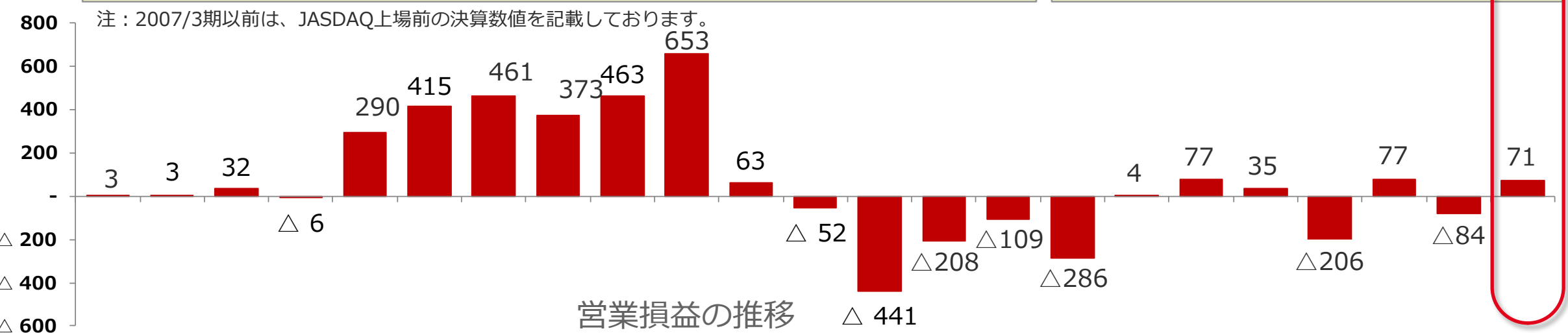
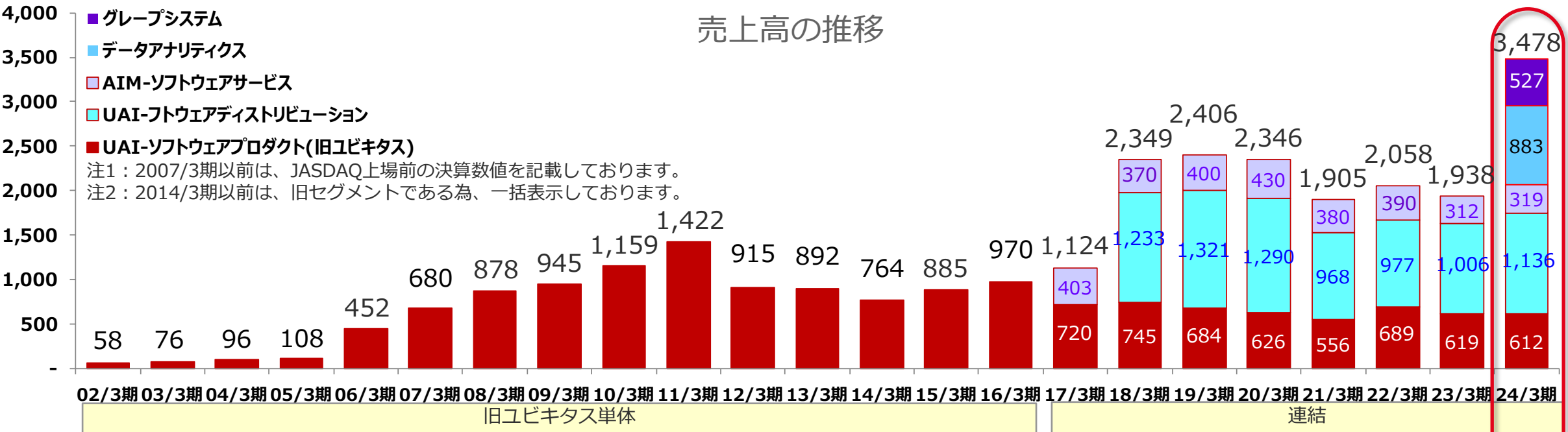
仮想ECUを使用するSILSで、仕様検証工数を短縮し開発効率化



IR情報

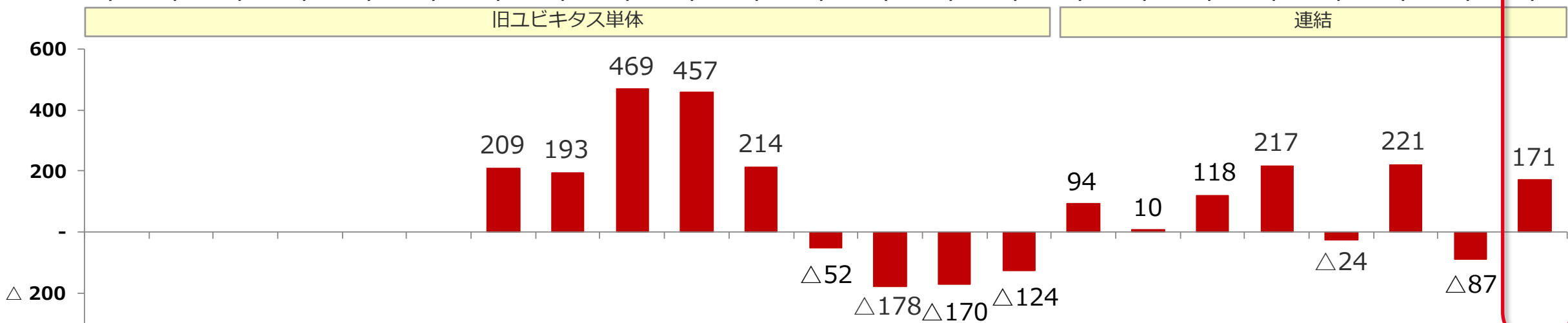
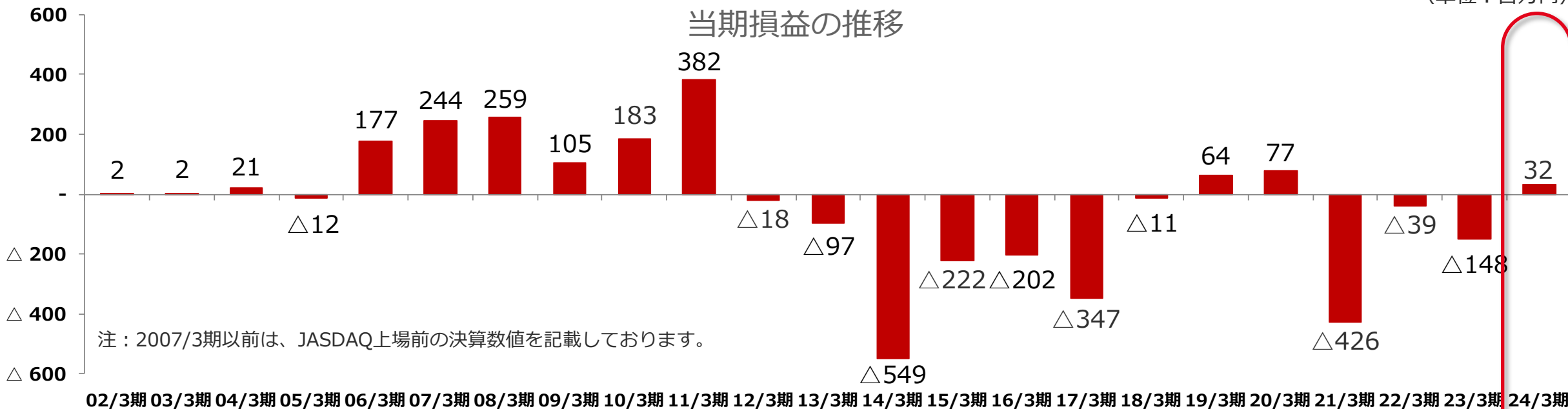
売上高・営業損益の推移

(単位：百万円)



当期損益・営業C/Fの推移

(単位：百万円)



中期経営計画

2023年3月期～2025年3月期



修正中期経営計画



製造業顧客が必要とする
テクノロジー・サービスを提供する会社

2027年3月期目標値

売上：5,000M

組込みソフトウェア会社としての事業基盤強化と、
B2B Tech Biz Platformの取組による事業成長を
実現

2023/3期

売上：1,938M
営業利益：△84M

- ・ビジネスプラットフォーム、ツール製品、QuickBoot 海外展開への先行投資

2024/3期

売上：3,478M
営業利益：71M
(のれん償却前：138M)

- ・ M&A実現による売上目標の上方修正
- ・ 変化した市場に対応すべく、将来の収益力強化のための自社製品開発強化・成長分野・新規事業への積極的な投資

2025/3期

売上：3,900M ⇒ 4,022M
営業利益：40M ⇒ 40M
(のれん償却前：100M⇒133M)

- ・ 将来の収益力強化のための開発・事業投資継続
- ・ 引き続きM&A、資本提携などに積極的に取り組み、2027年3月期売上目標の達成を目指す

中期経営目標

2025年3月期に売上高4,022百万円、営業利益40百万円（のれん償却前133百万円）を達成

- 2023/4（ライトストーン）および2023/10（グレースシステム）のM&Aにより、売上目標達成確率が高まる。引き続き積極的に推進し業績目標超えを目指す
- 組込みソフトウェア開発・販売会社から製造業顧客が必要とするテクノロジー・サービスを提供する会社として事業領域拡大による成長を目指す

ビジネスプラットフォーム実現、高速起動製品海外展開、ツール製品注力

- HEXAGON（B2B Tech Biz Platform）の実現
- QuickBoot（高速起動製品）の技術課題を解決し、同時に海外向けに幅広い展開を目指す
- 成長分野で安定的な収益が見込めるツール製品への注力

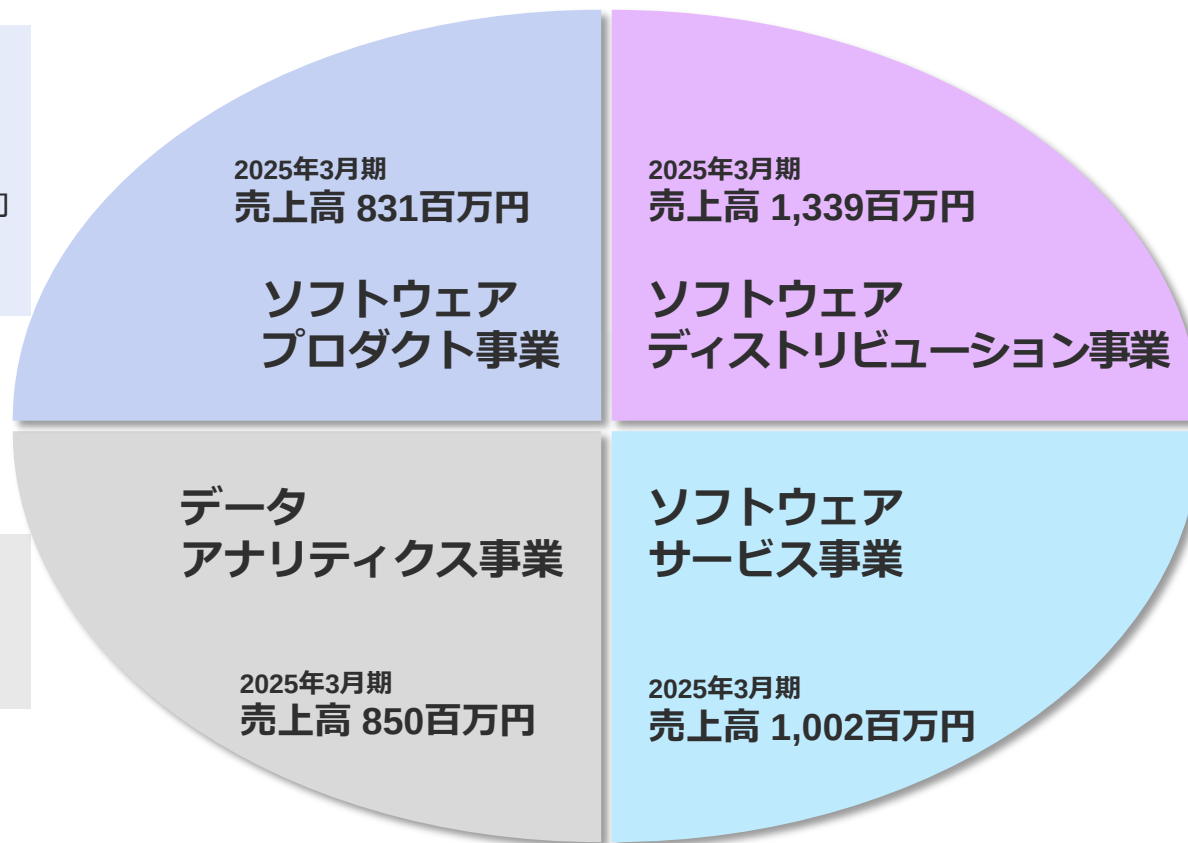
社員が働きやすい環境の整備・人材育成強化

- 社員のライフステージに応じた柔軟な勤務形態とスキルレベルに応じた支援の実施
- 働きやすい環境の整備・人材育成の強化を図るとともに、社員の成長による個人の成果と業績目標の達成を目指す

事業分野別目標

- 高速起動製品を収益の核とした事業展開、製品力・収益強化に必要なR&D（半導体・OS対応）を推進し、車載機器を中心にLinux/Android搭載機器向けに幅広く展開
- 自動車・IoT分野を中心とした組込み機器向けネットワーク・セキュリティ関連製品の展開を、パートナー協業を含めて推進

- パッケージ製品を中心とした安定した売上
- AIの普及に伴いニーズが高まる統計などのデータ解析機会の増加に対する確実なアプローチ



- 海外製新商品取扱いを推進
- ソフトウェア開発品質向上支援ツールの販売推進と、サイバーセキュリティ重要増に対応する検証ツール・サービス事業の強化
- 海外メーカーとの強固なパートナーシップによる長期的な販売権の確保と日本市場のニーズに合わせた製品化の推進

- グレープシステム子会社化に伴う受託開発力強化により、製品販売関連の受託開発、製品販売を伴わない既存顧客からの受託開発案件を積極的に獲得

製造業顧客に必要なテクノロジー・サービスを提供する会社として
製造業向けビジネスプラットフォームによる「場」の提供を通じた事業成長を実現

2025年3月期に連結売上高4,022百万円、営業利益40百万円（のれん償却前133百万円）
2027年3月期に売上高5,000百万円を目指す

グループの取り組み方向性

注力製品カテゴリ・技術

コネクティビティ & セキュリティ

- IoTを実現するネットワーク・セキュリティ技術
- EMSやEVに関連したセキュアな通信を実現する技術

ソフトウェア 品質向上支援ツール&サービス

- 自動車を中心とした、開発規模の拡大とIoT普及、ネットワーク対応によるソフトウェア開発効率と品質の向上、セキュリティ強化を目的とした脆弱性の検証を支援する商材の強化とサービスも含めたソリューション提供

高速起動

- Linux/Androidの普及によるシステム起動高速化ニーズの高まりと、RTOSとのシステム連携
- 次世代プラットフォーム対応

B2B Tech Biz Platform

- スタートアップとの連携を通じた新たなビジネス機会の創出

中期経営課題

既存ビジネスモデルからの脱却

- 最大の強みを生かした新たな事業モデルと事業機会の創出

既存事業強化・収益率向上

- 製品ラインアップの強化と同業他社との資本・業務提携による組込みソフトウェア分野でのポジション確保
- 継続的なR&Dによる独自性のある新製品開発、競争力の向上
- SPQA事業部製品のラインアップ強化

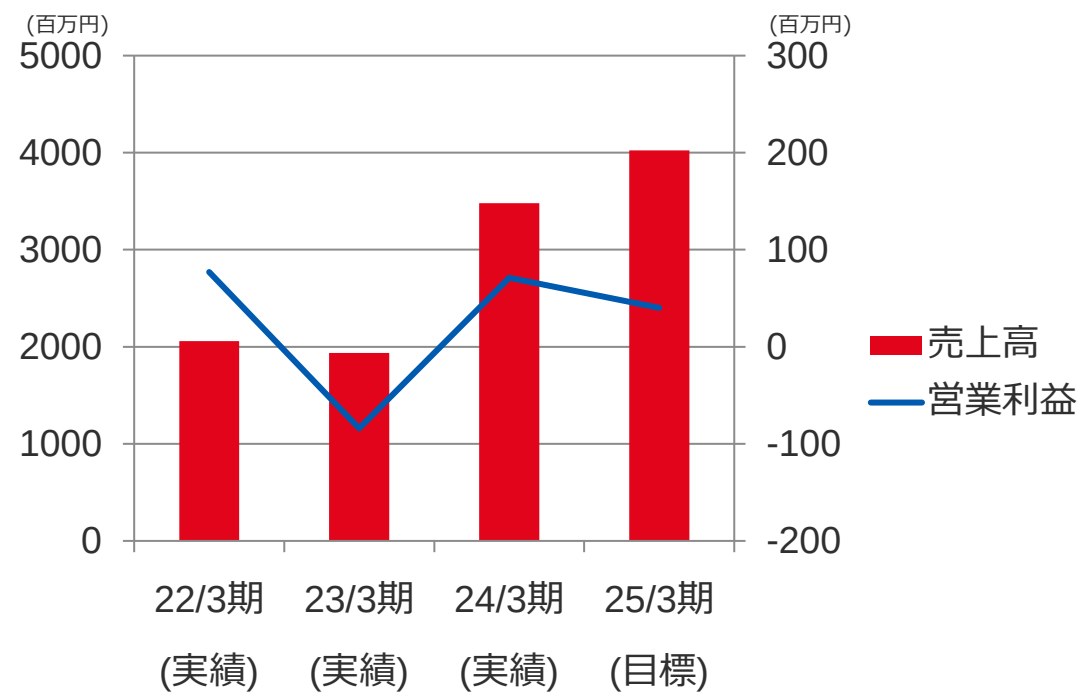
人材採用・育成

- 新規取組への対応も含めた積極的な人材採用
- 計画的な人材育成の実施
- グループ全体での人財活用

業容拡大・事業運営安定化

- M&A・事業提携による機会獲得・市場進出

数値目標 – 利益計画（連結）

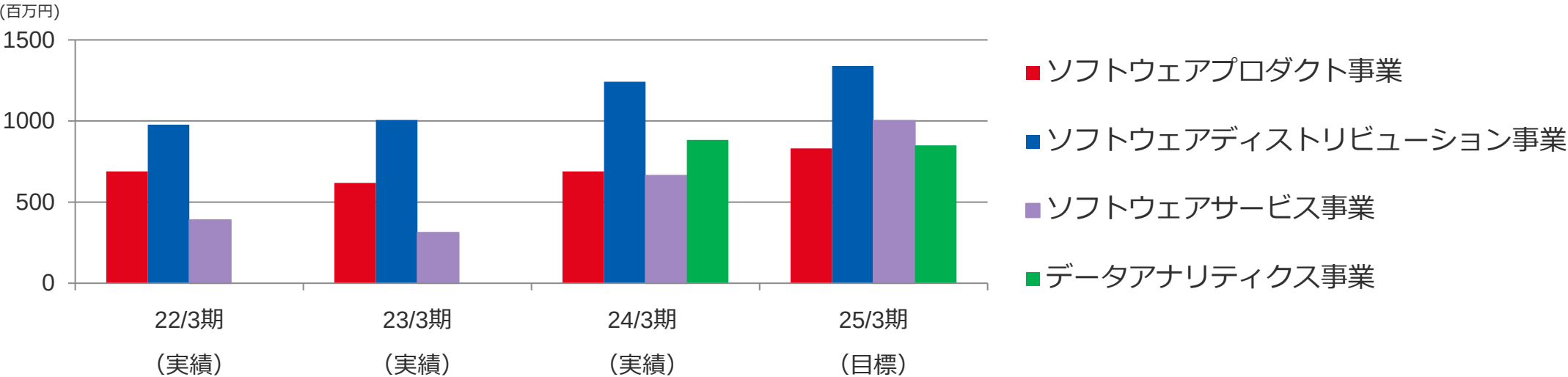


2024/3期：注力事業への先行投資を継続
2025/3期：注力事業の収益寄与・M&Aによる効果

(単位:百万円)

	2022/3期 (実績)	2023/3期 (実績)	2024/3期 (実績)	2025/3期 (目標)
売上高	2,058	1,938	3,478	4,022
営業利益	77	△84	71	40

数値目標 – セグメント別売上高内訳



(単位:百万円)

セグメント	分野	2022/3期 (実績)	2023/3期 (実績)	2024/3期 (実績)	2025/3期 (目標)
	ソフトウェアプロダクト事業	689	619	689	831
	ソフトウェアディストリビューション事業	977	1,006	1,242	1,339
	ソフトウェアサービス事業	390	312	663	1,002
	データアナリティクス事業	—	—	883	850
	合計	2,058	1,938	3,478	4,022

(注).各事業の売上は内部取引を控除しておりません

2025年3月期の 業績予想と重点取り組み



次の成長に向けた投資と成長分野の収益強化

高速起動

- ・ 次世代プラットフォーム対応強化と海外展開による更なる事業成長

IoTセキュリティ

- ・ IoT製品の脆弱性に対する懸念の高まりに応えるための取組

開発品質向上支援 ツール

- ・ 車載ECU開発、静的コード解析、セキュリティ検証ツールおよびサービスの拡販

車載セキュリティ関連

- ・ 拡大する車載エンタテインメント需要とEV化に伴うセキュリティニーズに対応したソフトウェアの提供

B2B Tech Biz Platform

- ・ 新たな事業機会の創出と、2025年3月期の収益化実現を目指す

—— 主力製品(QuickBoot, BIOS, Bluetooth, CodeSonar)に続く収益の柱へ ——

修正中期経営計画



製造業顧客が必要とする
テクノロジー・サービスを提供する会社

2027年3月期目標値

売上：5,000M

組込みソフトウェア会社としての事業基盤強化と、
B2B Tech Biz Platformの取組による事業成長を
実現

2023/3期

売上：1,938M
営業利益：△84M

- ・ビジネスプラットフォーム、ツール製品、QuickBoot 海外展開への先行投資

2024/3期

売上：3,478M
営業利益：71M
(のれん償却前：138M)

- ・ M&A実現による売上目標の上方修正
- ・ 変化した市場に対応すべく、将来の収益力強化のための自社製品開発強化・成長分野・新規事業への積極的な投資

2025/3期

売上：3,900M ⇒ 4,022M
営業利益：40M ⇒ 40M
(のれん償却前：100M⇒133M)

- ・ 将来の収益力強化のための開発・事業投資継続
- ・ 引き続きM&A、資本提携などに積極的に取り組み、2027年3月期売上目標の達成を目指す

2025年3月期 連結業績目標

■ 対前年比

(単位：百万円)

	2025年3月期 (目標)	2024年3月期 (実績)	増減額
売上高	4,022	3,478	543
営業利益	40	71	△31
経常利益	38	87	△49
当期純利益※	△22	32	△54

※当期純利益：親会社株主に帰属する当期純利益

- M&Aにより実現した経営・事業基盤の強化による収益力向上、更なる成長に向けた積極的な投資を行う
 - ・ グレープシステム社のM&Aにより、中期経営目標の3年目としての売上目標を確実に達成する
 - ・ 営業利益は黒字計画ではあるが、利益よりも成長を優先とし、M&Aや人材獲得、研究開発に積極的に取り組む
 - ・ 高速起動製品の競争力強化に必要な研究開発投資、成長が見込めるソフトウェア開発品質向上支援ツールの取り組みの強化
 - ・ 受託開発力強化により、製品販売関連の受託開発、製品販売を伴わない既存顧客からの受託開発を積極的に対応
 - ・ 3年目となる製造業向けビジネスプラットフォーム「HEXAGON」の2025年3月期の収益化実現に向けた取り組み

2025年3月期 連結業績目標：事業別サマリー

**ソフトウェア
プロダクト事業※**
売上高：831百万円

高速起動製品・コネクティビティ・セキュリティ・リアルタイムOS製品・データベース製品に加え、グレースystem製品追加によるセグメント売上増加を見込む

既存顧客からの売上に加え、過年度に採用された顧客製品の出荷開始によるロイヤリティ収入など、増加幅は大きくないが安定した売上規模を確保

**ソフトウェア
ディストリビューション事業※**
売上高：1,339百万円

多数の製品を取り扱うメリットを生かし、拡販により売上・利益増を見込む

開発品質向上支援ツール関連製品・サービス売上を強化

**ソフトウェアサービス事業
(エム、グレースystem受託系)**
売上高：1,002百万円

グレースystemの売上が通期で反映することで受託開発売上増を見込む

製品販売案件関連や、既存取引先からの受託開発獲得を強化

**データアナリティクス事業
(ライトストーン)**
売上高：850百万円

前期は官庁向けの大口受注案件が発生したことで大幅に計画値を上回ったが、今期はこの影響があり対前年度実績を下回るものの、対前年度計画値では微増を見込む

※一部グレースystem社売上を含む

対前期比:セグメント別売上および利益

(単位: 百万円)

		25/3期			24/3期			増減額	増減率 (%)
		従前の セグメント	グレース システム	(連結)	従前の セグメント	グレース システム	(連結)		
ソフトウェアプロダクト事業	売上高	645	186	831	612	77	689	141	20.5
	セグメント利益	16	2	19	20	△3	17	1	10.6
ソフトウェア ディストリビューション事業	売上高	1,175	164	1,339	1,136	105	1,242	96	7.8
	セグメント利益	△57	0	△56	△13	△1	△14	△41	-
ソフトウェアサービス事業	売上高	337	664	1,002	319	344	663	338	51.0
	セグメント利益	67	△2	64	71	△29	41	22	53.3
データアナリティクス事業	売上高	850	-	850	883	-	883	△33	△3.8
	セグメント利益	13	-	13	27	-	27	△14	△51.9
合計	売上高	3,007	1,014	4,022	2,951	527	3,478	543	15.6
	営業利益	39	1	40	105	△33	71	△31	△44.1

対前期比:セグメント別売上およびのれん償却前利益

(単位: 百万円)

		25/3期			24/3期			増減額	増減率 (%)
		従前の セグメント	グレイプ システム	(連結)	従前の セグメント	グレイプ システム	(連結)		
ソフトウェアプロダクト事業	売 上 高	645	186	831	612	77	689	141	20.5
	セグメント利益	16	7	23	20	-	20	2	14.2
ソフトウェア ディストリビューション事業	売 上 高	1,175	164	1,339	1,136	105	1,242	96	7.8
	セグメント利益	△57	2	△55	△13	-	△13	△41	-
ソフトウェアサービス事業	売 上 高	337	664	1,002	319	344	663	338	51.0
	セグメント利益	67	46	113	71	△6	65	48	74.3
データアナリティクス事業	売 上 高	850	-	850	883	-	883	△33	△3.8
	セグメント利益	51	-	51	65	-	65	△14	△22.6
合計	売 上 高	3,007	1,014	4,022	2,951	527	3,478	543	15.6
	営 業 利 益	77	56	133	144	△6	138	△5	△3.6



Ubiquitous AI
Exploring Everything

株式会社ユビキタスAI

TEL: 03-5908-3451 E-MAIL: sales@ubiquitous-ai.com

本 社 〒160-0023 東京都新宿区西新宿1-23-7 新宿ファーストウエスト17F
小杉事業所 〒211-0063 神奈川県川崎市中原区小杉町1-403 武蔵小杉タワープレイス14F
大阪営業所 〒550-0004 大阪府大阪市西区靱本町1-4-2 プライム本町ビルディング3F
名古屋営業所 〒460-0008 愛知県名古屋市中区栄5-19-31 T&Mビル 3F-F
北九州ビジネスイノベーションセンター
〒802-0002 福岡県北九州市小倉北区京町3-1-1 セントシティ7F ATOMica北九州内

URL: www.ubiquitous-ai.com